

RÉUSSIR SON INSTALLATION

Si vous souhaitez réussir votre installation, mettez toutes les chances de votre côté : e-learning, coaching et présentiel...

C'est la formule de l'Institut Cassiopée pour vous accompagner avec un maximum d'efficacité dans la conception et la réalisation de votre projet professionnel.

Nouveauté

• E-learning

Pour suivre à votre rythme et dans l'ordre de votre choix tous les aspects de la création de votre activité professionnelle.

• Coaching

Afin d'être accompagné personnellement par une équipe d'experts pluridisciplinaire en fonction de vos besoins.

• Présentiel

Pour vous entraîner à la présentation orale de votre activité et échanger avec d'autres porteurs de projet.

Contenu du pack

- Une méthodologie précise et éprouvée en 7 étapes
- Vidéos d'experts
- Livret pour chacune des vidéos (supports de cours, check-lists, cartes heuristiques)
- Interviews de thérapeutes installés
- Coaching individuel par téléphone : 3 heures de crédit (6 séances de 30 minutes)
- Achat possible en ligne d'heures supplémentaires de conseil
- Logiciel de création d'un prévisionnel d'activité sur 4 ans
- Participation à une journée d'échange et de travail sur son projet en présentiel : jeux de rôle, possibilité de coaching sur place (conseil en image, relooking, prise de parole en public)
- Offre de partenaires : création de supports de communication (carte de visite, flyer, site internet)

L'équipe d'experts

- Olivier Stettler, Directeur pédagogique
- Sandra Stettler, Directrice pédagogique
- Laurence Delannoy, Coach
- Bruno Vibert, Coach et Consultant en relooking
- Arnaud Morel, Coach de projets en entreprise
- Céline Annon, Consultante en stratégie de communication et Graphiste
- Virginie Vedrenne, Consultante en image
- Jérémie Reslinger, Expert-comptable
- Cécile Gautret, Architecte

TARIFS

• Niveau 1 :

Vidéos d'introduction des 7 étapes

Accès libre pour tous

• Niveau 2 :

Cours de base des 7 étapes

Accès libre pour les stagiaires inscrits à une formation métier

• Niveau 3 :

Cours avancés des 7 étapes, 6 séances de conseil/coaching, possibilités d'achat d'heures supplémentaires, prévisionnel d'activité et journée en présentiel

Stagiaire inscrit à une formation métier : 610 € (référéntiel) ou 490 € (préférentiel)

Autres cas : 740 € (référéntiel) ou 590 € (préférentiel)

DATES - 6 sessions

11 décembre 2018	3 juin 2019
18 février 2019	16 septembre 2019
15 avril 2019	18 décembre 2019

1 Déterminer son identité et sa valeur ajoutée S'interroger : la plus importante des étapes... et la plus oubliée

- La méthode Cassiopée : connaissance de soi, communication, gestion
- Les 5 causes d'échecs : pourquoi certains Thérapeutes ou Praticiens ne réussissent pas leur installation
- L'analyse interne : forces et faiblesses
- L'analyse externe : opportunités et menaces
- Qui ai-je envie d'aider ?
- Le profil professionnel
- Quelle est ma valeur ajoutée ?
- Le pitch
- Fenêtre ouverte sur mon idéal
- Comment programmer mon inconscient
- L'accompagnement du changement et ma nouvelle identité
- L'estime de soi et la confiance en soi

2 Créer ses supports de communication Avoir une identité visuelle qui vous ressemble

- Traduire votre identité professionnelle en image
- Définir votre charte graphique
- Travailler avec un graphiste professionnel
- Créer par soi-même ses supports de communication
 - La carte de visite et le flyer
 - Les ressources utiles sur internet

3 Prévoir le développement de son activité Savoir si son projet est viable

- Les différents statuts possibles
- Pourquoi faire un prévisionnel
 - Quel est mon taux horaire ?
 - Les obligations comptables
 - La prévision des recettes
 - La prévision des dépenses
 - Les impôts locaux
 - La TVA
 - Les cotisations et les aides
 - La gestion de la trésorerie
 - Mon projet est-il viable ?

UNE MÉTHODOLOGIE EN 7 ÉTAPES

4

Déclarer son activité

Accomplir les formalités en toute sérénité

- Travailler chez soi
- Travailler à domicile
- Louer un local professionnel
- Les obligations de sécurité et d'accessibilité
 - Les assurances et la protection juridique
 - Le compte bancaire dédié
 - Les formalités de déclaration

5

Etre présent sur internet

Tisser son réseau sur la toile pour être visible

- Site internet, blog et réseaux sociaux
- Créer un site internet et /ou un blog
- Comment rendre votre site efficace
- Le référencement de son site internet
 - Les réseaux sociaux
 - Les annuaires en ligne
- La signature de votre mail professionnel
 - Les pièges à éviter
- Document : listes des liens utiles et des partenaires

6

Développer son réseau professionnel

Savoir présenter son activité

- Le réseau, la clé d'un lancement réussi
- Comment dépasser les objections
- L'importance des jeux de rôles
 - La gestion du temps
 - Le plan d'action

7

Se lancer et piloter son activité

Programmer et mesurer sa réussite

- La qualité des prestations de service
 - Le suivi du prévisionnel d'activité
- Le suivi des actions de communication
 - Les marqueurs de votre réussite
- L'évolution de votre identité professionnelle

ISSIR
INSTALLATION

ching • Présentiel

Aide à l'installation